

ております。

○浅野委員 今の答弁ですと、需要平準化に加えてキャッシュレス化の促進という目的もあることから、消費増税が仮に延期された場合でもやる可能性は排除できないというふうに理解をいたしましたが……(世耕国務大臣「仮定の御質問」と呼ぶ)まあ、仮定の話ですから。ただ、このポイント還元事業を誰が一番期待しているかといえば、やはり事業者たる国民の皆さんなんです。ですから、今回この事業のたてつけが消費増税の際の方針を示すガイドラインによって規定されているものであれば、やはりそこはわかりやすく政府としても方針を出すべきだと思います。

今、キャッシュレス決済の促進に向けて各中小企業、小規模事業者の皆さん一生懸命この準備を進めてくれているわけですね。ただ、自分が今頑張った努力がちゃんと十月以降報われるのか報われないのか、それがわからないまま準備をしようと言わざりとも、現場の事業者の方々、ふだんお忙しい中で、しかも、国から行政からの補助は出るにしても、さまざま労力をかけて準備しているわけですから、そくに対してしっかりと政府としての誠意を示していくくといふ意味では、このあたりの方向性ははつきりと示していくべきだということを申し上げさせていただきます。

続いて、次の質問に移ります。

まず、先ほど大臣もおつしやっていたときましに、キャッシュレス比率の現状と今後の政府目標について御説明をいただきたいと思います。

○藤本政府参考人 お答え申し上げます。

先ほど大臣から御答弁申し上げましたように、日本のキャッシュレス比率は、近年増加傾向にあるものの、約二〇%にとどまっています。諸外国と比較すると依然低い水準にあると認識してございます。

政府といたしましては、今回のポイント還元事業も含めまして、二〇二〇年代半ばまでにキャッシュレス決済比率四割程度の実現を目指すという目標を掲げてございます。

このために、一つは、キャッシュレス決済につ

いて利用者が便利に安心して使用できる環境を整えるということで、昨年七月にキャッシュレス推進協議会というのも立ち上げまして、現在、例えはQRコードのデータフォーマットの標準化などありますとか、あるいは不正利用対策といったようなものについて協議を進めているところでございますし、また、あわせまして、今回のポイント還元事業で、単にボイントを補助するということに加えまして、端末導入費用についての補助、手数料についての補助といったような措置も講じまして、こういった事業を契機として、日本のキャッシュレスが広がっていくことにつなげていきたいというふうに考えているところでございます。

○浅野委員 さまざまなものもいろいろあります。そこで御指摘される方もいらっしゃいます。

そうはいつても、これからまさに情報化時代という中で、キャッシュレス比率を上げていくことには安全、安心な社会の裏返しであるというようなことを御指摘される方もいらっしゃいます。

これは、いまからまさに情報化時代と目指すということでありまして、我々としても、更高みを目指すという必要があるという御指摘は重々踏まえているつもりでございます。

○浅野委員 ぜひ、これは閣議決定された目標が四〇%なんですね。経産省は、コネクテッド・インダストリーズも掲げていて、これから、キャッシュレスも含め、世の中にさまざまなデータを使った新産業の創造を目指しているんですね。だから、経産省としてはもう少し野心的高目の目標設定もいいんじゃないかと思います。

ですから、経産省の事業ですから、もう少しリーダーシップを発揮していただきたい、今は四〇%でも、今後の事業見直しの中でどんどん加速をしていくべきだと思いますので、ぜひよろしくお願いします。

続いての質問ですけれども、予算の妥当性について質問させていただきたいと思います。

資料の三をごらんいただきますと、これまで予算委員会等でさまざま質疑が繰り返されてきましたので、この予算自体の御説明はされなくとも結構です。消費者への還元分が今回約千七百八十六億円、キャッシュレス対応支援が三百二十九億円、支援策の広報やシステム改修費等が六百八十三億円という内訳ということは、これまでの質疑の中で既に説明がされておりま

すたのが、この消費者への還元分千七百八十六億円

うな御指摘はあるうかと思っております。我々

も、できればこれ、更に伸ばしていきたいといふには思っているところでございます。

ただ、いろいろ、これは商慣行の問題、それか

ら消費者の方の現金に対する考え方の違いといふこともございます。キャッシュレス比率が低いの

ことを御指摘される方もいらっしゃいます。

そうはいつても、これからまさに情報化時代という中で、キャッシュレス比率を上げていくことは重要なことですので、まずは四〇%を目指すということでありまして、我々としても、更高みを目指すという必要があるという御指摘は重々踏まえているつもりでございます。

○浅野委員 ぜひ、これは閣議決定された目標が四〇%なんですね。経産省は、コネクテッド・インダストリーズも掲げていて、これから、キャッシュレスも含め、世の中にさまざまなデータを使った新産業の創造を目指しているんですね。だから、経産省としてはもう少し野心的高目の目標設定もいいんじゃないかと思います。

ですから、経産省の事業ですから、もう少しリーダーシップを発揮していただきたい、今は四〇%でも、今後の事業見直しの中でどんどん加速をしていくべきだと思いますので、ぜひよろしくお願いします。

続いての質問ですけれども、予算の妥当性について質問させていただきたいと思います。

資料の三をごらんいただきますと、これまで予算委員会等でさまざま質疑が繰り返されてきましたので、この予算自体の御説明はされなくとも結構です。消費者への還元分が今回約千七百八十六億円、キャッシュレス対応支援が三百二十九億円、支援策の広報やシステム改修費等が六百八十三億円という内訳ということは、これまでの質疑の中で既に説明がされておりま

すたのが、この消費者への還元分千七百八十六億円

が妥当なのかどうか。この部分についてきょうは少し掘り下げていきたいと思いますが、次の資料をござい

ますと、この千七百八十六億円をどういうふうに算出したのかという部分、政府

をどういうふうに算出したのかという部分、政府

をどういうふうに算出したのかといふ

うな数字をこの聞き取り調査等を踏まえて置いたと

ころでございます。

百四億円は五%を還元するため使う予算、八百八十二億円は二%の還元を行うために使う予算と

いうことで、それぞれ具体的な算出要素が含まれておりますけれども、それぞれの中に中小・小規

模事業者の参加見込みという要素があるんですね。中小・小規模事業者で還元率が五%の対象となり得る事業者は約二一%が参加するだろうとい

う見通しを立ててこの積算がされているわけですけれども、一方、例えばフランチャイズ形式の店舗、還元率二%の事業者の場合は五九%が参加するだろう。そんな見通しでこれは組まれているわ

けであります。

百四億円は五%を還元するため使う予算、八百

八十二億円は二%の還元を行うために使う予算と

いうことで、それぞれ具体的な算出要素が含まれておりますけれども、それぞれの中に中小・小規

模事業者の参加見込みという要素があるんですね。中小・小規模事業者で還元率が五%の対象となり得る事業者は約二一%が参加するだろうとい

う見通しを立ててこの積算がされているわけですけれども、一方、例えばフランチャイズ形式の店舗、還元率二%の事業者の場合は五九%が参加するだろう。そんな見通しでこれは組まれているわ

もちろん、我々としてこれで十分だということを申し上げているわけではないんですが、過去のさまざまな中小企業関係の補助金の執行状況等を見ますと、二〇%というのも相当高い水準ではないかというふうに思っております。もちろん、二〇%以上なったからそこで頭打ちにするというところではなくて、我々としては、一人でも多くの、一者でも多くの中小企業の方に参加していただきたいと思っておりますが、積算の考え方としては一定の見通しを置かざるを得ないということになります。

○浅野委員 二一%でも相當高いという言葉がちよつと出るとは思わなかつたんですけども、どう考へてもこれは少ないと思いますよ。

今、フランチャイズの方は五九%という見通しがあるんですが、実際にはコンビニエンスストアなどかスーパー・マークет形態のものとか、もうある程度、今の日本国内では、大体電子マネー やクレジットカード対応、あるいは場合によつてはセルフレジまで出てきているんですよ。ですから、この制度に五九%しか参加しないというのは私としてはまだ少ないんじゃないかなと思いますし、ただ、その一方で、中小・小規模事業者、個人商店の場合、この店舗というのは、今現状、クレジットカード対応もしていない、電子マネーもまだ普及していない、ましてやQRコードを使つたスマホ決済のインフラなんというのはほとんど整つていないわけです。こうした人たちにキヤッショレス化を推進してもらおうというのがこの事業の主目的ですね。ですから、この二一%というのが相當高いといふのは認識として甘いと思います。

もつとこれを上げる努力を経産省はしないといふのですから、ぜひことは、まず認識をもつと改めて高い目標を設定していただけで、事業を更に加速してもらいたいと思います。これについては、大臣の方から、じや、よろしくお願ひ願いします。

○世耕国務大臣 これはどうしても、予算額の査定という過程の中で、やはり金額をしつかり出していかなければいけないので、これはどうしてざいます。

○浅野委員 二一%でも相當高いという言葉がちよつと出るとは思わなかつたんですけども、どう考へてもこれは少ないと思いますよ。

今、フランチャイズの方は五九%という見通しがあるんですが、実際にはコンビニエンスストアなどかスーパー・マークет形態のものとか、もうある程度、今の日本国内では、大体電子マネー やクレジットカード対応、あるいは場合によつてはセルフレジまで出てきているんですよ。ですから、この制度に五九%しか参加しないというのは私としてはまだ少ないんじゃないかなと思いますし、ただ、その一方で、中小・小規模事業者、個人商店の場合、この店舗というのは、今現状、クレジットカード対応もしていない、電子マネーもまだ普及していない、ましてやQRコードを使つたスマホ決済のインフラなんというのはほとんど整つていないわけです。こうした人たちにキヤッショレス化を推進してもらおうというのがこの事業の主目的ですね。ですから、この二一%というのが相當高いといふのは認識として甘いと思います。

○浅野委員 ありがとうございます。

臨機応変な対応は必要だと思いますし、小規模事業者の方々がキヤッショレス化に対応することによって、地域の利便性も上がり、店舗の売上げも伸びるボテンシャルが出てきますし、国内経済にとってプラスだと思いますから、ぜひよろしくお願ひしたいんです。

ちよつと、この質問については最後にしますけれども、経産省の方に伺いたいんですが、先ほど聞き取りをしたというふうに伺つていきましたが、聞き取りをした結果、小規模事業者の方々が二一%になつてしまつてはならないような要因についての情報があればぜひ教えていただきたいんですけれども、答弁可能だったらよろしくお願いします。

○藤木政府参考人 お答え申し上げます。

幾つか要因はあるうかと思ひますけれども、一つは、やはり、中小・小規模事業者の方、そもそもキヤッショレスへの取組、今先生御指摘のようにも、興味はあるけれども、やる手間がかかるんじゃないのか、あるいはコストがかかるんじやないかということ、なかなか中小・小規模事業者の方が乗つてきていたかないという実態があるということ。

それから、二つ目に、なかなか、設備はしたけれども、それほどやはり使われていない、そういうふたような実態もあるということを私どもさまざまな事業者の方から聞いておりまして、そういったことで、これまで中小のところについてなかなか進んでこなかつたというようなことが大きくなっています。

○浅野委員 ゼひ、その認識されている課題を踏まえて御対応をお願いしたいと思います。

それでは、次の質問に移りますが、質問を一つ飛ばさせていただきまして、制度の複雑さに関する質問をさせていただきたいと思います。これまで予算委員会でもたびたび触れられておりますけれども。

まず、資料の五をごらんいただきたいんですが、今回、フランチャイズ加盟店の場合はポイントが二%分還元されるという制度であります。しかししながら、フランチャイズの店舗なら無条件で全てこの対象になるかというと実はそうではなくて、この図にあるように、フランチャイジー、要するに看板を借りて店舗を経営しているオーナーが中小・小規模事業者に該当する場合にのみ国からポイント還元が受けられる、そして、店舗運営の主体が、つまりオーナーが大企業だつたりあるいはフランチャイザーの直営店だつた場合はこのポイント還元の対象にならないということなんですね。

○浅野委員 大手のコンビニエンスチェーンはそういう言つているかもしませんが、制度上は、特に大企業や直営店に対して、消費者に対する還元しないという責任は発生しないわけですね。ですから、ある意味企業任せになつていてるんですね。

消費者からしたら、自分の家の近くにあるコンビニで買ったときは還元が受けられたけれども、出張したとき、都内の大きなコンビニで買ったときに還元が受けられないとか、非常にこれもわかりづらいんですよ。

ですから、そのあたりの複雑さ、わかりづらさをお願いします。

といふのはぜひ是正するよろしく、これは法律で決めてほしいとかルールをつくつてほしいとかではなく、まずは大手事業者に對して経産省から要請なり協力依頼を、出しているとは思うんですが、そのあたり、どうでしょうか。

○世耕国務大臣 フランチャイズチェーンというのは、やはりブランドの統一感とかそういうのものが極めて重要でありますから、本社直営の大企業に当たる店舗であつても、恐らく私は統一的にやつていくだろう。今、我々も濃密にコミュニケーションをやっております、こういうフランチャイズのチーン店とも。我々の感触では、統一的に二%で対応をしていただけるのではないかというふうに考えています。

○浅野委員 コミュニケーションをとつていただきたいといふことですが、大事なのは、大手は確かにそういう余裕があるかもしれません、やせ口ではありませんから、そこをしつかりゼロに限りなく近づけるような取組もお願いをいたします。

そして、次の資料六をごらんいただきたいんですけれども、これもよく指摘されています、軽減税率とポイント還元制度が組み合わさると、消費者にとって非常にわかりづらい仕組みになってしまふということです。そこで、軽減税率もしなかつた場合は一〇%がそのまま乗りますし、軽減税率が受けず、キャッシュレス決済もしなかつた場合は一〇%がそのまま乗りますし、軽減税率が適用されれば消費者が一〇%で、軽減税率も受けず、キャッシュレス決済もしなかつた場合は一〇%がそのまま乗りますし、軽減税率が適用されると五%である、二%であるといったようなことがわかるといったようなものを用意するといったようなことも準備を進めていきたいと思っております。

○浅野委員 店頭に明示するという話なんですが、それでも、ここはぜひ注意していただきたいのは、ボスターとかを張つて一目でわかるようにするというのはいいと思います、それで十分かどうかは別としても、ちょっととケアをしていただきたいのは、今回、この制度に、事業に参加されていない事業者についてはボスターも何も張つていませんが、我々がこれまで以上にその事業参加企業、店舗の方でもわかりづらさに対策はするという方

率が二%か五%かというのをしっかりと頭に入れて貢物に出かける消費者というのではないわけです。店舗に行つて、この店舗がどうなんだろうというのを知らなければいけないんですけれども、それに対して具体的にどういうことを考えているのか、お聞かせ願えますか。

○藤木政府参考人 お答え申し上げます。今回、五%の還元となるお店と、フランチャイズチェーンなどのように二%の還元となるお店ができるということでございますので、今御指摘のように、消費者が混乱しないよう、参加店舗それから還元率の違ひということを一日で認識できるような統一的なポスターを店頭に掲示していただくということで、まず取組をしていきたいと思います。

店がポイント還元を行つていて、そこについて五%である、二%であるといったようなことがわかるといったようなものを用意するといったようなことも準備を進めていきたいと思っております。

いずれにしても、制度の意義、内容について、わかりやすく消費者の皆さんにお伝えしていくことがあります。

○浅野委員 店頭に明示するといふことは、どちらも、ここはぜひ注意していただきたいのは、ボスターとかを張つて一目でわかるようにするというのはいいと思います、それで十分かどうかは別としても、ちょっととケアをしていただきたいのは、今回、この制度に、事業に参加されていない事業者についてはボスターも何も張つていませんが、我々がこれまで以上にその事業参加企業、店舗の方でもわかりづらさに対策はするという方

に偏ることになると思います。

参加していない事業者にとっては非常に売上げが落ちてしまつかもしれない、経営がかなり傾いてしまうかもしれない、そんなことも起り得るわけですから、この部分をどうケアしていくかと、それは非常に難しい問題だと思います。消費者心理の問題なので。

ですから、だからこそ、先ほどの二一%と二%の還元率となるお店と、フランチャイズチェーンなどのように二%の還元となるお店がなかなかいけないと思うんですね。ですから、ぜひまたそこに戻りますけれども、お願いしたいことがあります。

それでは、続きまして、まだこの事業についていろいろな懸念点がござります。ポイント還元にかかるさまざまなもの問題が指摘されていますけれども、ここからは、いわゆる税込み、税抜きの問題、そして未使用ポイントをどうするんだという問題、これについてちょっと個別に伺つていただきたいと思います。

資料の七を、ごらんください。

資料の七は、「ポイント還元制度の「税込み／税抜き問題」と書いてありますけれども、左側に表が掲載してございます。これは、総務省統計局が平成二十九年に出した家計調査報告の情報を一部抜粋したものになります。

二人以上の世帯が大体月平均どれくらい支出をしているかというのを調査した結果なんですけれども、月平均の消費は二十八万二千百八十八円とあります。食料に充てたお金、住居に充てたお金、光熱費、水道料金に充てたお金と、それぞれ記載していますけれども、ここはぜひ注意していただきたいのは、ボスターとかを張つて一目でわかるようにするというのはいいと思います、それで十分かどうかは別としても、ちょっととケアをしていただきたいのは、今回、この制度に、事業に参加されていない事業者についてはボスターも何も張つていませんが、我々がこれまで以上にその事業参加企業、店舗の方でもわかりづらさに対策はするという方

体我が家の場合はもう八割、九割の比率でキャッシュレス決済をしていますけれども、仮に五割でこの項目をキャッシュレス決済して、九ヶ月これを続けたことを仮定したときには、大体七十万円ぐらいになるわけですね、平均支出から単純計算すると。

では、どれくらいポイント還元されるか。頃張つて五%還元のお店で全てを買った場合、この還元金額は三万五千三百十円になります。税込み価格に対して還元されればこの金額ですし、税抜き価格に還元された場合は三万二千百円になると、いう試算で、その差三千二百十円なんです。それで、今、税込みに対してポイント還元をするのか、税抜き価格に対してポイント還元をするのかというのは、決済事業者によって異なつてゐるということも聞いていますけれども、実際、その実態について御説明いただけますでしょうか。

○世耕国務大臣 これは、星印をつけていただいて、計算していただいて、おもしろいんですけども、ちょっと幾つか申し上げますと、光熱・水道というのは、これは恐らく、電力会社、ガス会社は、これは大企業になりますのでそもそも対象にならない可能性、中小の、例えば太陽光発電の新電力に御加入でクレジットカードで払つておられたら対応になるかもわかりませんけれども、これは基本的にはならないし、水道は、これは公営事業ですから、ならないわけあります。

また、保健医療も、これがいわゆる医療費となること、あるいは調剤薬局で買つて薬といふことになると、これはそもそも消費税がかかつておりますけれども。

これは、ちょっとと我が家がケースで恐縮なんですが、我が家がキャッシュレス決済をしている項目に星印をつけてあります。食料品を買つとき、光熱費、水道代。あとはお洋服や靴を買つとき。これらは、一方でいいんですが、裏返せば、消費者がこれまで以上にその事業参加企業、店舗の方でもわかりづらさに対策はするという方がわかりづらい。

こういったものを抜き出しますと、これを、大

あります。それがキヤツシユレスであれば対象になりますが、これもおおむね対象にはならないのかなというふうに思つております。ちょっといろいろ、何が対象になるかというのを、基本は中小企業で、かつ消費税がかかつているものをキヤツシユレスでいうふうに考えていました。たしかにわかりやすいのかなというふうに思つてあるところでございます。

○藤木政府参考人 税抜き、税込みの議論でござります。基本的に、私ども、税込み価格に対してポイントを付与するということを原則にするということを考えてございます。実際に、多くの決済事業者において、税込み価格に対するポイント付与というような実態があるというふうに承知してございます。

一方で、私ども、今回の事業の一つのポイントといたしましては、既存の決済インフラを使わせていただく。要するに、このために新しいシステムを大々的にくるということでは、確かにコストの面でも問題がありますし、それから、その後に続いていかないという問題もありますので、既存の事業者の方の決済インフラを使わせていただくことを重点に置いておりまして、その観点から、一部のポイントシステムにおいて税抜き価格ということでポイントを出されている方もいらっしゃるというところでございますので、こういったものについても認めるということにしていいと思いますが、その場合は、消費者に対してわかりやすく明示していくべきことなどを求めています。光熱費、水道代なんかは、このポイント還元の対象にならないことはあるんすけれども……

(世耕国務大臣「大企業」と呼ぶ)大企業の場合でありますね。ただ、消費者はそのくらいの理解しかしない状態でこの事業を活用することになると思いまして、そういう意味では、更にシンプル化は必要なんじゃないかと思います。

今の税込み、税抜きの対応方針なんですが、既存インフラを使うので税抜きに対するポイント還元も例外的に認めなければいけないし、その際に消費者に明示をしていくことなんですね。

が、やはり、消費者からしたらその差は納得できるのかどうかというところについて言えば、私は、やはりそこに不公平さを感じる消費者の方はたくさんいらっしゃるんじゃないかと思うんです。できるだけ条件をイコールにする努力をすべきだと思います。

そこで、ここは提案なんすけれども、税抜きでポイント還元をする事業者の場合は、まあ、税込みか税抜きかというの、要するに消費税分一〇%を対象にしているかしていないかですね。

これは逆算でございます。ですから、税抜きでポイント還元をしている事業者については、その部分、逆算をするプロセスを回していくだけとか、国の方からも、その部分を算術計算に一部入れてください。

○藤木政府参考人 お答え申し上げます。

これはシステムの改修の問題なのか、それとも、システムの中で入れる係数の問題なのか。ひょっとしたら数字を一つ交えれば済む話かもしれません。ぜひそこは事業者の方々とよく相談をしていただきて、できることなら検討を実施をしていただきたいと思います。

では、統一して、未使用ポイント問題の方に移らせていただきたいと思います。

資料の八をごらんください。

これは、ちょっと私が経産省の方から聞き取りをして、それをイメージにまとめてみたものなんですが、今、経産省の方ではポイントの還元の方法を二種類考えているということだそうですね。

一つは、支払った金額に対してポイントを付与して、そのポイント自体は後日使うという一般的なポイント制度、もう一つは、その場で商品の価格からその還元分を差引いて、少し安い

金額で買えるというやり方、即時使用というふうに書いてありますけれども、この二つの使い方を想定しているということであります。

問題は、きょう指摘をしたいのは、この二つの使い方によつて経産省から決済事業者に補助され

それから、もう一点といたしまして、実際に私が補助するのは、実際にカード会社ならカード会社が消費者の方につけたポイント、これに対して補助を払うということでございますので、当然、税抜きでつけられた事業者の方はポイントは少くついているわけございますので、当然、元も例外的に認めなければいけないし、その際に消費者に明示をしていくことなんですね。

今、税込み、税抜きの対応方針なんですが、既存インフラを使うので税抜きに対するポイント還元も例外的に認めなければいけないし、その際に消费者に明示をしていくことなんですね。

これはちょっとわかりやすく一万円の商品を買った絵を準備していますけれども、後日ポイントを使うような形で購入した場合と同時に右側で使った場合とで、国から決済事業者における補助金の内容は変わりますでしょうか。

○藤木政府参考人 お答え申し上げます。

この書いていたいた絵で申し上げますと、(一)のパターン、これがいわゆる典型的なものでございまして、我々もこれが原則であるといふふうに思つてございます。このケースで申し上げますと、ポイントを付与した、この付与した分について我々は補助を行うということになるわけだと思います。

一方で、ただ、これが原則ではありますけれども、先ほど申し上げましたように、今のシステムをなるべく有効活用するという観点で、こういうやり方ができない事業者の方がいらっしゃいます。そういう方については例外的に右側のようなり方も認めるということで、これは端的に申し上げれば、お買物をした段階で直ちにクーポンのようなものが出てきて、それがその場ですぐ使えるというようなタイプのサービスをされている事業者の方であります。そういうふうな方については、まさにその場でポイントが出てその場でポイントが消費されるという形でお使いいただくということでございまして、これも同様に、同じような考え方で、出でてきたクーポン、即時相殺されたわけであります。相殺分について補助をさせていただくということだと思っております。

今先生御指摘の点は、恐らくポイントの失効という問題ではないかと思っております。

左側のポイントの場合、後日使うということであれば、ポイントの場合、例えば一年で期限が来てしまつというふうなものについては、一年間使わないと失効してしまうというケースがあり

ます。この分まで含めて補助をしてしまいます

と、これは決済事業者の方に不当な利益が残るということになりますので、この失効分については割り引いて補助をさせていただくという考え方でございます。

○浅野委員 今の最後の部分、失効分については割り引いて支給するということですが、具体的に、今、どの程度割り引くのかという点について、答弁をお願いできますでしょうか。

○藤木政府参考人 お答え申し上げます。

どういうタイプのポイントを使ってるかによつて違ひはありますし、また、各社の、一年で失効なのか半年で失効なのかによつても数字が違うわけですが、私ども、基本的には、各社、各事業者が把握されている過去の失効率、これを差し引いて補助をするということを原則としています。

ただし、この失効率が算定できない事業者の方々が仮にいらっしゃる場合には、こちらで一定の数字を置いてということでございまして、例えば、店舗で直接使用できるポイントを出されている事業者はの方は八%、それから、そうでない一般的なポイントの場合は四〇%という数字を置いているところでございます。

○浅野委員 八%と四〇%分を差し引いて支給す

ることでありますけれども、これは、私も

経産省の方から伺いました。実際、過去の実績に基づいてこの八%と四〇%、差し引く分を算出し

ているんだと。

ただ、今回見落としていると私は感じるのは、

クレジットカードだつたりポイントカードのボイ

ント還元率といふのは、大体今あるものとす

○・五パーとか一%の還元なんですね。皆さんお持ちのクレジットカードのポイント還元率を多

分見ていただきと、○・五%還元とか一%還元、

最近では一・五とか二%といふのも出てきたよ

うなんですが、やはり一%前後なんですね。今は、

そこに加えて五%上乗せ、ないし二%上乗せされ

て還元されるわけです。要するに、何が起こるか

というと、ポイントががんがんたまるんですよ。

何でポイントが消費されないかといえば、たまに時間がかかるので消費されないという要素と、それ以外には、システムが使いづらいとか交換できるサービスが少ないとかいろいろあるんですけれども、決定的にこれまでとこれから違います。上のポイントのたまるスピードなんです。それだけ早くすれば、ポイントの失効率も上がるはずです。上がると思います。

ですから、その部分について、今八%、四〇%

というふうに仮置きをしていますけれども、先ほ

ど大臣がおっしゃったように、一ヵ月ごとに数字

を見るのであれば、ぜひそこもモニタリングをし

て、この差し引く分といふのはしつかり実態に

合つたものにしていただきたい。

これは、決済事業者が、このポイント還元事業

に協力をしていたら事業者が、自分の腹を

切つてどんどんそれをやることにもなり

かねませんので、ぜひそこは是正をする方向で検

討いただきたいと思いますが、いかがでしょう

か。

○藤木政府参考人 溝みません。先ほど御答弁し

た中で、少し誤解があつたら恐縮なんですねけれども

○浅野委員 この未使用ポイントを事業者の利益

にしてはいけない。それは私も同感です。ですか

ら、ぜひ実態に合わせた運営というのをお願いし

たいと思います。

○浅野委員 この未使用ポイントを事業者の利益

にしてはいけない。それは私も同感です。ですか

ら、ぜひ実態に合わせた運営というのをお願い

で、付加価値を生む新しいサービスの創造ですとか、キャッシュレス決済データを活用した国民生活の利便性向上といった部分で、ぜひこちらについても重点的に取り組んでいただきたいというのを申し上げさせていただきます。

いうものなのか。そしてまた、昨年は特許法の改正でインカムラ手続というのが創設されましたし、まだそれは施行されていません。前回の法改正が施行される前の段階で矢継ぎ早に今回改正をしようと思っていますので意図についてお伺いをします。

よろしくお願ひいたします。

まず最初に、現状認識をしたいと思いますが、
今 の 国 内 の 特 許 、 商 標 、 意 匠 等 の 出 願 寒 態 と 、
企 業 規 模 ご と に よ る 違 い に つ い て 、 簡 単 に 御 紹 介
を い た だ け ま で し ょ う か。

○ 宗像政府参考人 お 答 え い た し ま す。

二〇一八年における、海外を除きまして、国内
か ら の 出 願 件 数 は 、 特 許 に つ い て 二 十 五 万 四 工
件 、 商 標 十 四 万 五 千 件 、 意 匠 が 二 万 三 千 件 で ござ
い ま す。

正でインカメラ手続というのが創設されました。うものなのか。そしてまた、昨年は特許法の改正が施行される前の段階で矢継ぎ早に今回改正をしようと思っているその意図についてお伺いをします。

○宗像政府参考人 お答えいたします。

先生の配付資料でも資料十などにデータが出されておりますけれども、今の実態といたしましては、特許訴訟の課題の中に、製法特許とかソフトウエア特許など、製品を見ただけでは侵害の有無を確認できないものがあるという状況がございます。調査能力に乏しい中小・ベンチャーエンタープライズにとっては、こういう類いの特許が侵害されたらどうしよろもないということになりがちでございます。

昨年の法改正でござりますけれども、これは、裁判所が非公開で書類などを確認する手続、これを持充するものでございまして、今般提出されたままでござります。

このうち中小企業による出願件数は、一九七〇年と一九七一年の値となりますけれども、特許が四万件、商標が三万件、意匠が九千件でございます。
この国内からの出願に占める中小企業の割合は、いざれも増加しております。一九七〇・一九年と一七年を比較いたしますと、特許は一二・一二%から一五・三%、商標は五三%から六〇・七%、意匠は三五・五%から三七・四%となつております。
○浅野委員 ありがとうございます。
今のお御紹介いたいたいた数字、以前もこの委員会の中でお伺いしたことがありますけれども、特に特許については、中小企業が全企業の九九%近くを占めるにもかかわらず、出願比率としては五%と、なかなか出願活動が活性化しないといふ現状であります。
今回、今国会で提出を予定されている特許法改正案に向けたその前段の議論をきょうはさせさせていただきたいんですけれども、まず、要するに、この法改正の前提にある課題認識というのほど

○宗像政府参考人 お答えいたします。
先生の配付資料でも資料十などにデータが出されておりますけれども、今実態といたしましては、特許訴訟の課題の中に、製法特許とかソフトウエア特許など、製品を見ただけでは侵害の有無を確認できないものがあるという状況がございまして。調査能力に乏しい中小・ベンチャー企業にとっては、こういう類いの特許が侵害されたらどうしようもないということになりがちでござります。
昨年の法改正でござりますけれども、これは、裁判所が非公開で書類などを確認する手続、これを拡充するものでございまして、今般提出された法案における査証制度といふものは、対応する課題が異なつておりますので、つまり、昨年の法改正は、裁判所が書類提出命令などによって適正かつ迅速に証拠を集められるようになりますということです、それ以前は、裁判所の書類提出命令が発令をされて、それを受けた当事者が提出を拒む場合に、その正当な理由があるかどうかを裁判所が確認するためのみ使われていた非公開の手続を、そもそも、書類提出命令を出す前に、その書類が提出されることが確かに必要だということをあらかじめ裁判所が確認しようとする際にも使えるようにするというものですございました。
他方、冒頭申し上げました製法特許とかソフトウエア特許など、買ってきて分解しただけじゃわからないとか、そもそも手に入らないといったものが侵害の有無を確認できないといった問題は引き続き残っております。今回の改正案は、この問題を解決するために、専門家が現地で必要な情報を収集できる仕組みを創設するものでございま

制度の見直しは、関係者の合意ができるところから少しずつ前に進めていかざるを得ないところですけれども、それを、特定のものを念頭に置くというよりは、では日本の環境で機能する制度とは、今日の前にある問題を解決できるような制度というのは、一体どういうものなんだらうかといふ制度の詳細な設計につきまして、特に昨年の秋以降、産業界そして裁判所とさまざまなか場で集中的に議論を重ねまして、その中で関係者の懸念を一つ一つ解決してまいりまして、最終的に了解が得られたところでございます。

オーブン・イン・ベーションが進む中で、中小企業が、いろいろなチャンスがあります、その中で、権利処理をお取引先に任せることではなくて、みずから権利処理をするということが当たり前になつてしまいただきたい、そのため私どもできることはスピード感を持って取り組みたいと考えておりますとして、今国会にこの法案を提出させていただいたところでございます。

○浅野委員 対象が異なるからということなんですが、それとも、ちょっと私の理解が違っていたらまことに答弁をいただきたいんですが、私の認識では、昨年のインカムラ手続も、ことし予定されている法改正も、権利訴訟になったときにはいち早く証拠の顕在、証拠を出しやすくして訴訟を早く收束させるための法改正だと思ってるんですね。

昨年はインカムラ手続の部分だけが創設をされましたが、その効果を検証せずに、ことしきなまわり、現場に立ち入って査察をすることができるような法改正をしようとしているわけで、なぜそんなどに急ぐんだろうか、昨年創設した制度をしつかうり検証してからでもいいんじゃないかなというふうに感じてます。

なぜその部分、急ぐのかという部分について、今は、今の対象が違うからという答えだとちょっと聞いてる方にとってもわかりづらいと思いますので、もう少しわかりやすく答弁をいただけますように感じてるんです。

○宗像政府参考人　ありがとうございます。
対象が違うことに加えて、そもそも、文書提出命令の発令を円滑にすることだけで解決できる問題というのは限られていたというふうでございます。
そして、Bツール製品で市場に出回っていないからなかなか中小企業では入手できないとか、買ってきて分解しただけではつくり方などはわからないといったようなものについて、これは、文書提出命令を出しやすくするというだけでは問題が解決しません。この問題については、もちろんその認識はされていたんですけども、それを具体的にどういう制度で解決すればいいのかというふうなことについて、なかなか関係者のコンセンサスができなかつたというふうでございます。
現場に専門家が立ち入れば、その専門家の身分を、非常に公正中立なものになるような仕組みを設けてはおりますのですけれども、やはり営業秘密が漏えいするのではないかという心配もござります。
そこで、例えば、発令要件を非常に厳格にいたしまして、確かに侵害の立証に必要だとか、ほんの手段ではできないとか、受ける側の負担が余り過ぎ度にならないといつたような発令要件を設けますし、営業秘密も、非常に、具体的にさまざまな措置を講じまして、営業秘密の漏えいを防ぐという設計をいたしております。
これを一つ一つ手順のフローに沿って、いろいろ御懇意を匂いながら、では、こうしたらどうだろう、ああしたらどうだろうという議論で、ちょっと日本ではなかなか心配だねという議論でもある中で、特定の、海外の制度で、ああいうことはて、では、今日の前にある問題を日本で解決するために、どういう制度ならば回るだろうかということを、制度を使う側、使われる側双方の意見を聞いて議論を重ねた結果、こういう設計であればそこは、懸念はクリアされるなどということでおこなわれます。

案として提出させていただく素地が整ったという
ことで、今国会に出させていただきました。

では、なぜ前の文書提出命令を出しやすくする
ということの施行を待たなかつたのかということ
でありますけれども、明らかに文書提出命令を出
しやすくするということだけでは解決されない問
題が残つてゐるということをございましたので、
その制度の改正効果を見るだけではなくて、合意
ができた以上は、少しでもスピード感を持つて前
に進んでいくということでおさせさせていただいたと
ころでございます。

○赤羽委員長 浅野委員、申合せの時間が経過を
しておられます。簡潔にお願いいたします。

○浅野委員 はい。

では、最後、きょうの質疑を総括をする意味で
も、まず、今の特許の関係ですけれども……

○赤羽委員長 申合せの時間が過ぎておりますの
で、よろしく御協力ををお願いいたします。

○浅野委員 はい、わかりました。

では、ポイント還元事業について、最後、お願
いです。

○赤羽委員長 時間が来ているんです。

○赤羽委員 ぜひ消費者にとってわかりやすい制
度にしてください。

○赤羽委員長 午後一時から委員会を開くこと
とどし、この際、休憩いたします。
午後零時二分休憩

午後一時開議

○赤羽委員長 休憩前に引き続き会議を開きま
す。

質疑を続行いたします。宮川伸さん。

○宮川(伸)委員 立憲民主党の宮川伸でございます。
きょうは、東京電力から文部省副社長いらっしゃ
います、まさにあります。

さて、福島第一原発の事故から八年がたちまし
公表している資料でございますけれども、東京電

た。復興、賠償、廃炉と、多くの方々が携わり、
そして多くのお金が投入されたわけがあります。
七十三人であるというふうに承知しております。

が、一定の成果はあつたというように思いますけ
れども、しかし、まだ、いまだ復興は途上であ
り、多くの方々が故郷に戻ることができないとい
う状況になつてゐるというふうに思います。

そういった中で、八年たつて、あのときの恐怖
あるいは悲しみ、そういつたものが風化してきて
いるのではないか、そして政府においても、あの
ときの緊張感が少しづつ、あるいは責任感が薄
てきているのではないか、そういう問題意識も

持つて、きょうは原発に関して御質問させていた
だきます。

まず最初に、原子力損害賠償紛争解決セン
ター、いわゆるADRに関して質問いたします。
幸男代表もこのことに関して世耕大臣に質問をし
ておりますが、「三つの誓い」あるいは和解仲介案
の尊重というのもとともに、枝野代表があのとき
つくついていた当時は、東京電力がADRセンター
の和解案に対して拒否するということは想定して
いたかった、そして、何度も社長と会つて、しつ
かり和解案については受け入れてほしいというよ
うな趣旨のことを申してはいたというようなこと
が、この予算委員会の中でも議論がされていました
以上です。

○赤羽委員長 午後一時から委員会を開くこと
とどし、この際、休憩いたします。

○赤羽委員長 午後零時二分休憩

力に和解案を拒否された申立人の人数は一万七千
七十三人であるというふうに承知しております。

(宮川(伸)委員「パーセンテージは」と呼ぶ)
パーセンテージは、その申立人の総数に占める

割合は一五・八%と承知しております。

○宮川(伸)委員 一五・八%が拒否されている、

人数でいうとそういうことだということでありま
すが、最後の一人まで賠償を貫徹するというよう
な、そういうものとはやはりまだほど遠い状況
になつてゐるのではないかというように思いま
す。

時間が余りないので、幾つものケースは見れま
せんが、ちょっと一つ、具体的なケースを一つだ
けでも見ればと思います。

福島市の渡利地区のケース、二〇一四年九月
に、自主避難に申立てをしているケースがありま
すが、これがどのような概要であるか、簡単に御
説明いただけますでしょうか。

○松永政府参考人 福島県の渡利地区の住民によ
る集団ADRのケースでございます。

二〇一五年七月以降、福島市の渡利地区の住民
から三千百三十九名が、精神的損害についてAD
Rセンターに対しても申立てを行つたというふうに
承知しております。

これに対しまして、一時金を和解案として、四
百七十六名の申立人に対する和解案が出ている
ところでございますけれども、東京電力、和解に
至らず、この渡利地区のADRについては打切り
になったというふうに承知をしております。

○宮川(伸)委員 今の説明に私の理解も含めて少
しつけ足すと、この福島市の渡利地区というのは
自主避難地域ということになりますが、その中
に、スポット、スポットで非常に線量が高いところ
がある、そういうところを特定避難勧奨地点と
してやるわけですが、この申立てでは、この特定
避難勧奨地点に匹敵するような高線量が出てい
る、そういう中で、三千百三十九名から申立て
があったわけですが、これをADRセンターの方
は、その高線量のところから半径五百メートルの

中の四百七十六名に關しては十万円の賠償を認
めた。復興、賠償、廃炉と、多くの方々が携わり、
そして多くのお金が投入されたわけがあります。
たらどうだという和解案を出したたということだと
いうように私は理解をしています。

これに対して、東京電力が和解案を拒否をした
ということでありますが、これが正しかつたかど
うかというのはちょっとどこでやるべき話ではあ
りませんけれども、このような例が百二十一件近
くあるというふうに私は理解をしているんです。

私自身は、この話、幾つかほかの例も、私、実
際には弁護士さんとも、ちょっとお話を聞いたりも
したんですけども、やはり、事故から八年が過
ぎて、被災者の方々に寄り添う気持ち、あるいは
事故に対する責任感というのが薄れつたあるのでは
ないかというようになります。そして、この
「三つの誓い」あるいは和解仲介案の尊重といふの
をもう一度確認する必要がある。

そういうものに基づいて、この今の東京電力
の拒否とということに對してどうしていくのか、大
臣の方からコメントをいただけますでしょうか。

○世耕国務大臣 今、集団ADRのことをお話し
になつてゐるわけでありますけれども、東京電力
は、集団ADRであるからという理由で拒否をして
いる、受け入れられないというわけではなく
て、実際に、集団ADRであつても、個別具体的
な事情に応じて相当因果関係のある損害と認めら
れる場合には、受け入れたものもあるというふう
に聞いております。

また、仲介委員がどのようなお考えのもとに和
解案を提示をされたかということは、これは我々
が、個別事情を考慮しても事故との相当
因果関係のある損害を認めることが困難な場合
や、一定の集団が主張する個別事情における共通
の事情が既に中間指針における損害額の算定にお
いて考慮をされてる場合などでは和解案を受け
入れることができないというふうに聞いておりま
す。

東京電力は、このいわゆる集団ADR案件の和
解案を受入れ拒否した後であつても、個別にお話